名創業

創業のチャンスが広がっています



|業塾で夢への第一歩を踏み出そう!

創業のノウハウが徹底的に学べます!

- 本格的なビジネスを展開したい
- 退職後に専門知識を活かして世の中に役立つ創業をしてみたい
- 夫婦で地域に根づくお店をやってみたい
- 創業したが、もう一度勉強して新たに取り組みたい

ホームページは こちら。



第1回

第2回

第3回

第4回

第5回

9月5日(日) 9月12日(日) 9月19日 9月26日(日)

10:00~15:00

5,000円(税込)※

Web開催 (Zoomを利用)

20名(先着順)

海老名商工会議所

海老名市

平塚信用金庫

※全5日間合計

神奈川県

日本政策金融公庫

座間市商工会

海老名商工会議所

海老名市めぐみ町 6-2 TEL 046-231-5865 FAX 046-231-0225



たちのまちを大切に想う気持ちへ

【カリキュラム】各講座内容(日時/時間割り) ※ 内容が変更となる場合がございます。

海
老
名
創
美

日程	No	講座名	全日程	
第1回 8月29日(日) 予定講師 大木 ヒロシ		21312	・失敗する起業と成功する起業	
	第1 講座	成功する創業の条件	・新時代の「起業」の成功ポイント	
			・成長株のDX型起業とは、他	
		成功するビジネスモデルとマー ケティング	・マーケティングとは何か	
	第2 講座		・売れる仕組ではなく「欲しい」の創造	
			・買い続けてもらうためのマーケティング(演習)、他	
第2回	第 3	売れる販売促進①	・創業期の SNS 活用について	
			・SNS 活用のポイント・ビジネスモデルを知る	
9月5日(日)			・SNS ビジネス活用法と投稿例、他	
予定講師		金融機関のお話 売れる販売促進②	・機関のお話(日本政策金融公庫様)30分	
雲丹亀 真穂	第 4		・金融機関のお話(平塚信金様)30分	
2,300)(10	講座		・自分のブログを作ろう、他	
	第 5	創業者のためのお金の話	・利益を上げる価格戦略とは?	
第3回 9月12日(日)			・収支計画の考え方	
			・資金繰り計画を考える、他	
予定講師	第 6	ビジネスアイデアの見つけ方	・新たな時代のビジネスの始め方	
佐藤一義			・アイデアを牛み出すコツ	
			・アイデア発想の切り口(演習)、他	
第4回 9月19日(日)	第 7	ビジネスモデルを考える	・ビジネスモデルとは?儲かる仕組みとは?	
			・ビジネスモデルのペルソナ設定・価格設定の考え方	
			・ビジネスモデルづくりのコツ、他	
予定講師	77.0	ビジネスプラン作成	・ビジネスプラン作成の意味・事業計画の考え方	
高田 佳昭	第8		・必要種類への記入方法	
	講座		・ビジネスプランの書式説明、他	
第5回 9月26日(日) 予定講師 大木 ヒロシ	第 9			
	講座	販路開拓に向けて	・相手を説得するビジネスプランプレゼンテーションのコツ	
	第 10			
	講座	ビジネスプランのまとめ	・ビジネスプランの最終仕上げへ(演習)	
		(EDDI LESIVA		
別途設定	-	個別相談会	・(希望者)個別相談会	

お申し込みは
・FAX
・ホームページから

海老名商工会議所

〒243-0438 神奈川県海老名市めぐみ町 6-2

TEL. 046-231-5865 FAX. 046-231-0225

URL: http://www.ecci.or.jp

お申込は



ふりがな			(注意) ※参加にあたって①~③が必須になります。
氏 名			① インターネット環境があること (不安定の場合、見られない可能性があります。)
/ - =r	- −	② メールアドレスがあること。	
住 所			③ 事前に「Zoom」をインストール可能であること。
電話	※日中ご連絡できる番号をご記入ください	E-mail	※原則、連絡等はメールにて行います。

【個人情報の利用目的について】

- 個人情報の取扱いについてご同意の上、お申し込みください。本申込で得ました個人情報につきましては、創業支援にかかる情報集約・一元化のため海老名市に提供するとともに、以下の利用目的の範囲でのみ利用します。
- ①受講時の本人確認 ②受講者台帳の作成 ③本セミナーに関する連絡 ④当会で行うセミナーなどの案内 ⑤各種アンケートの実施